

J.G. STALLMANN

COACHING · TRAINING · BERATUNG

www.stallmann-win-win-win.de

e-mail: j.g.stallmann@t-online.de

Hintere Salzgasse 1 · D-86899 Landsberg a. Lech

Tel. +49 (0) 8191 – 9254.0 · Fax +49 (0) 8191 – 9254.15

**Das ganz Spezielle
unseres Angebots**

**Hilfestellung
bei der Erreichung Ihrer Ziele**

**Ihre Organisation
als eine Produktionsmaschine**

**Unsere Werkzeuge
auf einen Blick**

**Vertretene Werte
und mehr zu Stallmann**

**Landsberg
Zugang und Lage**

Örtlichkeit und Räume

Bitte reden Sie mit uns!

DAS GANZ SPEZIELLE

unseres Angebots

Zielfindung als Coaching - Prozess: in einem vergleichsweise wenig aufwendigen Prozess Persönlichen Coachings unterstützen wir Sie sehr erfolgreich bei der Findung oder Neu-Ausrichtung *Ihrer* Ziele. Dabei verstehen wir Ziele als die Beschreibung wünschenswerter, erreichbarer *und erreichter* materieller und immaterieller Zustände zu einem festgelegten Zeitpunkt in der Zukunft.

Ihr Nutzen: Ihre Energien und Ressourcen sind in Essenz und Symbiose fokussiert auf das, was für Sie langfristiger Erfolg in den Ihnen wichtigen Lebensbereichen bedeutet: geschäftlich *und* privat.

Die 'Andere' Persönliche Befragung: gibt Ihnen einen klaren Fußabdruck der Organisation aus den Köpfen und Herzen derer, welche die Arbeit für Sie machen: IST - Zustand im Guten wie im nicht so Guten: Ursachen, Zusammenhänge und Lösungsansätze.

Aufbau oder Überarbeitung von Ablauforganisation und Strukturen, über Ziele, 'Produkt' und Werte der Organisation, das Konzept 'Produkt' runtergebrochen auf die konstanten Schlüsselfunktionen und ihre Arbeitsplätze. Fähig, Ihrer Organisation immer die gleiche Stabilität und für alle sichtbare Klarheit zu verleihen, unabhängig von ihrer Entwicklung in Größe und oder Leistungsspektrum.

Als Coach, Berater und Trainer bietet J.G. Stallmann Ihnen
HILFESTELLUNG BEI DER ERREICHUNG IHRER ZIELE

Jedes Schiff zieht irgendwie und irgendwo Wasser. Nichts und niemand ist perfekt. Für alles aber gibt es auch eine gewisse Grenze, die nicht unter- oder überschritten werden sollte.

Im persönlichen, ehrlichen Einsatz für Unternehmer und Führungskräfte, Menschen in jeder Lebenslage, die in ihrer beruflichen Tätigkeit noch erfolgreicher sein wollen, verfügt J.G. Stallmann über mehr als 25 Jahre Erfahrung engagierter Hilfestellung in der Arbeit für und mit Unternehmen jeder Art. Von sehr klein bis groß, von Anlagen- und Maschinenbau über IT bis Dienstleistung, auf jeder Ebene einer Organisation. Also:

Sollten Sie immer wieder das Gefühl haben, mehr Kraft und Energie als sein sollte für den Vortrieb Ihres Schiffes, sprich für die Erreichung Ihrer Ziele, aufwenden zu müssen; wenn Sie sich immer wieder fragen, ob und wie Sie Ihre persönliche Zukunft oder/und die Ihrer Organisation und deren Mitarbeiter noch sicherer und erfreulicher gestalten können, dann:

Können wir Ihnen helfen, auch klein oder relativ unbedeutend erscheinende Lecks, Schwachstellen genannt, genauso wie brachliegende Potentiale für den Antrieb dieses Schiffes zu erkennen, auf dem Sie Kapitän sind, und ja auch bleiben sollen und wollen! Wir können Ihnen helfen, mit noch schärferem Blick für den richtigen Kurs, einerseits Schwachstellen zu mindern oder auszuschalten. Andererseits aber auch verfügbares brachliegendes Potential für noch mehr langfristigen Erfolg und Freude an der Arbeit zu finden und für Ihre Ziele wirksam einzusetzen.

IHRE ORGANISATION ALS EINE PRODUKTIONS-MASCHINE

Der oft unverhältnismäßig hohe Schaden 'kleiner' Schwachstellen in der Prozesskette einer Organisation, genauso wie der oft überproportional erscheinende Nutzen aus deren Behebung, erklärt sich dadurch, dass jede Kette nur so stark ist wie ihr schwächstes Glied: $10 \times 10 \times 0$ gleich $0!$ Also dadurch, dass die resultierende Gesamtstärke einer Kette als Prozess sich nicht über Addition oder Subtraktion ergibt, sondern über Multiplikation: $10 \times 10 \times 4$ gleich 400 , $10 \times 10 \times 5$ jedoch schon 500 , sprich 25% mehr oder besser - das ist die gute Nachricht. Nicht Illusion, sondern erreichbarer Nutzen!

Unsere Werkzeuge, mit denen wir so für Sie arbeiten, finden Sie auf der nächsten Seite beschrieben: alle aus einem Guss und im Sinne von WIN-WIN-WIN.

Zuerst eine Kurzbeschreibung der Person, die Sie bei Ihren Bemühungen um Veränderungen in Richtung Verbesserung unterstützen wird, bei Bedarf auch längerfristig begleitend: über ganze oder halbe Tage, in Gesprächen stundenweise, oder telefonisch:

Stallmann kann zurückblicken auf sehr viel Erfahrung: neben den bereits erwähnten mehr als 25 Jahren seiner Tätigkeit als Persönlicher Coach, Berater und Trainer, auch auf viele Jahre beruflicher Tätigkeit in leitenden Positionen, u.a. zehn Jahre in England, Belgien und Frankreich sowie ein Jahr beruflichen Aufenthalts in Schweden.

Wesentliche Merkmale seiner Laufbahn waren immer wieder Aufgaben von 'start-up' oder 'turn-around' in Organisationen von etwa 30 oder 1000 oder auch 60.000 Mitarbeitern. In der letzteren als Marketing Direktor mit Prokura, davor als Leiter der Pariser Niederlassung einer Londoner Firma, davor als Export-Leiter von zwei Englischen Firmen.

Diese sehr ausgedehnte, praktische Erfahrung in verantwortlichen Aufgaben 'auf der anderen Seite des Zauns' sowie Integrität im persönlichen, ehrlichen Einsatz für den Klienten und Menschen, waren und sind immer maßgeblicher Faktor für seinen Erfolg und Akzeptanz auf allen Ebenen.

Alle Leistungen bietet Stallmann in Deutscher wie in Englischer Sprache an. Für entsprechende Aufgaben bzw. Situationen ist er voll abgestimmt mit einem Kollegen in Deutschland und einem weiteren in den USA.

UNSERE WERKZEUGE AUF EINEN BLICK

Alle Leistungen in deutscher wie in englischer Sprache

DIE 'ANDERE' PERSÖNLICHE BEFRAGUNG

Leistungsbereitschaft/Motivation, unterstützende wie behindernde organisatorische Gegebenheiten aus Sicht Ihrer Mitarbeiter. Auswertung von Ursachen und Zusammenhängen. Lösungsansätze

ZIELFINDUNG ALS COACHING - PROZESS

Nutzen für Sie: Ihre Energien und Ressourcen sind fokussiert auf das, was Sie in Essenz und Symbiose 'eigentlich schon immer' langfristig erreichen wollten; was auch erreichbar ist: geschäftlich *und* privat

BERATUNG ALS GEMEINSAME ERARBEITUNG VON TUN

Zur Ausschöpfung und Erschaffung von weiterem Potential für Gegenwart und Zukunft Ihrer Organisation: Ziele, 'Produkt', Werte, Struktur/Abläufe und alle unter Trainings genannten und verwandten Inhalte

PERSÖNLICHE COACHINGS

Zu allen verhaltensrelevanten Themen und denen unseres Angebots, auch in unseren Räumen am Lechwehr der historischen Stadt Landsberg. Zeitmanagement/Selbst-Organisation an Ihrem Arbeitsplatz

TRAININGS

Mitarbeiter- und Unternehmensführung, Zeitmanagement/Selbst-Organisation, Gesprächsführung, Verkauf. Alle aus einem Guss und im Sinne von WIN - WIN - WIN

HILFESTELLUNG BEI DER UMSETZUNG

Bei allen genannten Themen, auf jeder Ebene. Laufende Begleitung. Auch stundenweise oder telefonisch

Wertvoll an einem Unternehmen
sind nur die Menschen, die dafür arbeiten,
und der Geist, in dem sie es tun

Heinrich Nordhoff
ehemaliger Vorstandsvorsitzender der VW AG



J. G. Stallmann

Über Stallmann

Der Beginn

Geboren in Landshut/Isar. Altsprachliches Gymnasium. Lehre im Textileinzelhandel mit Blick auf die geplante Übernahme eines verwandtschaftlichen Konfektionsbetriebs. Neun Jahre Auslandsaufenthalte: in Schweden ein Jahr als Praktikant in einem Großbetrieb der Meterwaren Herstellung, gefolgt von 6 Monaten Praktikum im verwandtschaftlichen Betrieb und der Entscheidung gegen die Übernahme; weitere 8 Jahre im Ausland: in England als student trainee bei Kendal Milne Manchester, und Harrods London; Exportleiter für zwei britische Meterwarenhersteller, verantwortlich für die Öffnung neuer Märkte, Einführung neuer Produkte, Suche und Auswahl von Vertretern, Verkauf über deren und eigene Aktivitäten; in Frankreich als Leiter der Pariser Niederlassung eines der beiden britischen Meterwarenhersteller in einer erfolgreichen 'turn-around' Aufgabe, in engster Zusammenarbeit mit Couture und Internationaler Großkonfektion: gesamtverantwortlich im Sinne von Gewinnerzielung speziell für Verkauf, Marketing und Public Relations; in Belgien als einer von ca. 7 Produkt Managern im Bereich Fasern und Fäden der MONSANTO EUROPE in BRÜSSEL.

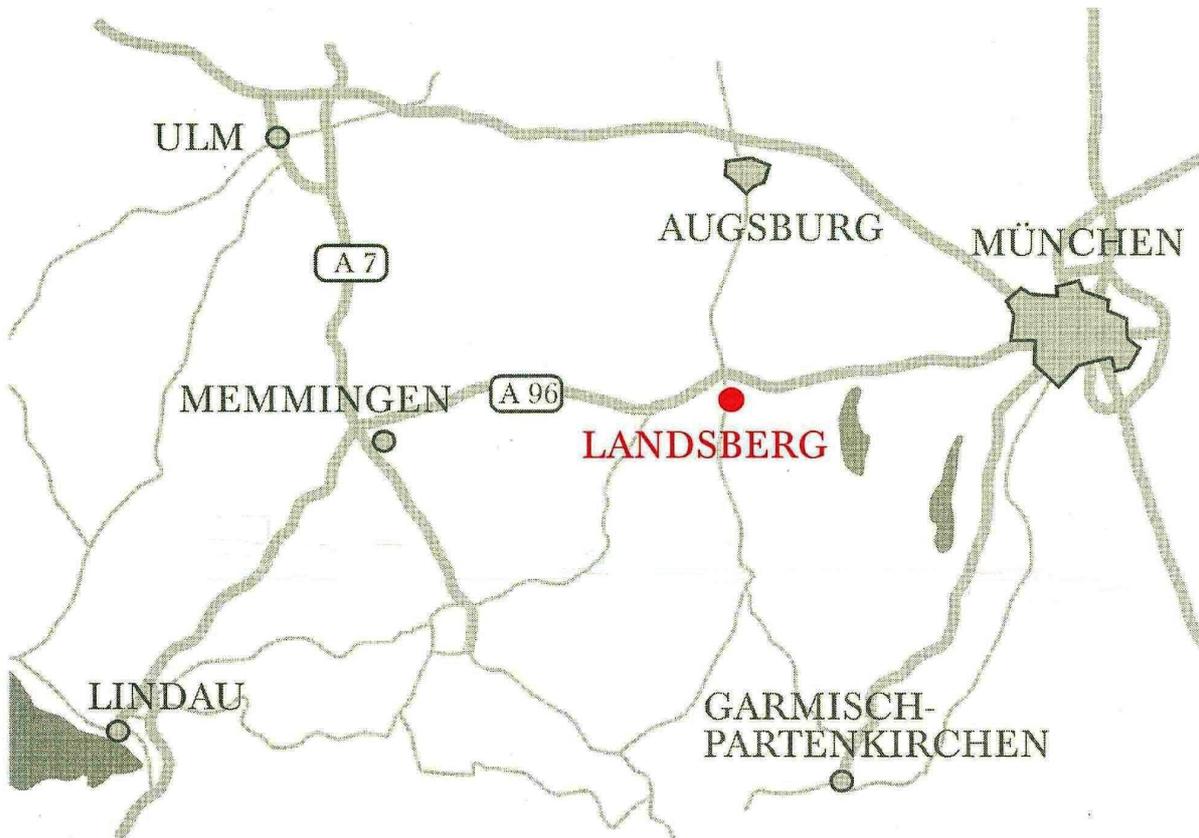
Die Vertiefung

Bei MONSANTO DEUTSCHLAND weitere neun Jahre; zuerst nach wie vor als Produkt Manager, dann Merchandising Manager zuständig für alle 7 Produkt Manager, danach für fünf Jahre als Marketing Direktor für synthetische Fasern und Fäden in dem Geschäftsbereich 'Textile Bodenbeläge'. Verantwortlich für alle kaufmännischen Aspekte und Mitarbeiterführung, Verkauf, Produktentwicklung, Anwendungstechnik, Technischen Kundendienst, Verkaufsförderung und Werbung. Mit der Zielsetzung, MONSANTO's in diesem Geschäftsbereich über das europäische Festland verteilte Aktivitäten zielgerichtet zu fokussieren und als einen der Marktführer auf dem Gebiet synthetischer Fasern und Fäden für textile Bodenbeläge zuerst in Westeuropa, mit ansteigenden Volumina in Deutschland zu etablieren. Prokura. In dieser Zeit wurde ein Werk für Nylongarne in Luxemburg und eines für Acrylfasern in Deutschland aufgebaut und, neben einem bereits bestehenden für Acrylfasern in Nordirland, ausgelastet. Fasern und Fäden für den Markt textiler Bodenbeläge waren MONSANTO's Stärke: dort wurden die bei weitem größten Mengen und vor allem Gewinne erzielt.

Die Reife

Rückblickend, in hohem Masse immer engagiert und verantwortlich gewesen für sogenannte 'start-ups' und Aufgabenstellungen eines 'turn-around'. Selbständig seit 1973; als Persönlicher Coach und Trainer sowie Berater im Sinne gemeinsamer Erarbeitung von TUN seit 1984. Mit dem übergeordneten Ziel, über in sich schlüssige, untereinander harmonisch abgestimmte Maßnahmen, Mitarbeitern und Führungskräften sowie ihren Organisationen, ehrliche engagierte und konkrete Hilfestellung bei wünschenswerten Veränderungen in Richtung verbesserter Produktivität und Motivation zu leisten; diese persönlich zu leben und im Geiste von WIN-WIN-WIN zu praktizieren. Sehr viel Erfahrung. Zusammen mit Wolfgang Knüfer, Management Training & Coaching, und Peter A. Land Associates in den USA, auf das Engste abgestimmt in Inhalten, Vorgehensweisen und den wesentlichen ethischen und moralischen Werten. Bei entsprechenden Aufgaben bieten wir unseren Kunden in dieser Form 'mehr als nur einen Kopf', dadurch auch im strukturellen Sinne weiter erhöhte Sicherheit. Arbeitssprachen Deutsch und Englisch.

LANDSBERG ZUGANG UND LAGE



PERSÖNLICHE COACHINGS UND BERATUNG,
TRAININGS FÜR KLEINE GRUPPEN AUCH IN UNSEREM HAUS,
WELCHES TEIL IST DER HISTORISCHEN SILHOUETTE LANDSBERGS



HAUPTINGANG



KONFERENZ- / ARBEITSRÄUME



J.G. STALLMANN
COACHING · TRAINING · BERATUNG

www.stallmann-win-win-win.de
e-mail: j.g.stallmann@t-online.de
Hintere Salzgasse 1 · D-86899 Landsberg am Lech
Tel. +49 (0) 8191 – 9254.0 · Fax +49 (0) 8191 – 9254.15

Bitte reden Sie mit uns!